



CURSOS EAD – SEBRAE NACIONAL

<https://ead.sebrae.com.br/busca>

Conexão Sebrae x Busca | EAD Sebrae x

https://ead.sebrae.com.br/busca

Já sou aluno | Quero ser aluno

Soluções Temas Digite aqui o que você procura Buscar

5 Resultados de busca para "exportação"

Cursos
Procedimentos para Exportação

Preparação da empresa em atividades de exportação, conhecimento dos procedimentos de controle administrativo e aduaneiro das exportações, bem como os procedimentos do SISCOMEX - Sistema Integrado de Comércio Exterior do Brasil.

Cursos
Planejamento para Exportar

Por que exportar? Posso exportar? O que exportar? Para onde exportar? Como planejar a exportação? O curso ajuda a preparar o caminho do sucesso rumo ao mercado externo.

***nova**
Cursos
Exportação: pequenas empresas também podem!

A exportação pode ser uma realidade no seu negócio! Saiba como planejar suas vendas no mercado internacional, entenda o que diz a legislação sobre esse assunto e como receber e como despachar mercadorias de clientes fora do país.

***nova**
Quizzes
Iniciando na Exportação

Avança o seu conhecimento em como estruturar a venda para fora do país, com o feedback construtivo você entende ainda como planejar e começar a exportação do negócio.

***nova**
eBooks
Exportação

A exportação pode ser uma realidade no seu negócio! Saiba neste e-book como planejar suas vendas no mercado internacional e entender o que diz a legislação sobre esse assunto. Conheça ainda como receber e como despachar as mercadorias dos clientes que estão fora do país.

f s t

CENTRAL DE AJUDA
Atendimento Personalizado

0800 570 0800
Central de Relacionamento Sebrae

SEBRAE

Conheça a nossa política de privacidade

15:05
24/08/2016



CURSOS EAD – SEBRAE NACIONAL

<https://ead.sebrae.com.br/busca>

The screenshot shows a web browser window with the URL <https://ead.sebrae.com.br/busca>. The page header includes the EAD logo and social media links. A search bar contains the text "Digite aqui o que você procura" and a "Buscar" button. Below the search bar, it displays "3 Resultados de busca para 'importação'".

The results are categorized into three sections:

- Cursos:** "Iniciando na Importação". Description: "Importar pode ser uma realidade para sua micro ou pequena empresa. Conheça as questões legais envolvidas e aprenda um passo a passo para fazer da importação uma alternativa de negócios, sem colocar em risco a sua empresa."
- Quizzes:** "Iniciando na Importação". Description: "Avalia o seu conhecimento sobre importação, possibilitando-o testar sua visão empreendedora sobre o tema. Com o feedback construtivo você entende ainda como fazer boas escolhas para começar a importação na sua empresa."
- eBooks:** "Iniciando na Importação". Description: "Importar pode ser uma realidade para sua micro ou pequena empresa. Conheça as questões legais envolvidas e aprenda um passo a passo para fazer da importação uma alternativa de negócios, sem colocar em risco a sua empresa."

At the bottom of the page, there is a footer with contact information: "CENTRAL DE AJUDA Atendimento Personalizado" and "0800 570 0800 Central de Relacionamento Sebrae". There is also a link to "Conheça a nossa política de privacidade" and the SEBRAE logo.

The Windows taskbar at the bottom shows the time as 15:27 on 24/08/2016, along with various system icons and application shortcuts.



DIAGNÓSTICO DE INTERNACIONALIZAÇÃO

- **Avaliação da Capacidade de Internacionalização** da empresa:
 - Permite **avaliar condição** da empresa frente ao desafio de iniciar processo de internacionalização
 - Gera relatório com informações para **orientação** de **ações** dentro do processo de **planejamento** para internacionalização de negócios, voltado para exportação de produtos
 - <http://www.internacionalizacao.sebrae.com.br>



DIAGNÓSTICO DE AVALIAÇÃO PARA O PROCESSO DE INTERNACIONALIZAÇÃO – SEBRAE

<http://www.internacionalizacao.sebrae.com.br/>

Autodiagnóstico - N | x

www.internacionalizacao.sebrae.com.br/?controller=inicio&action=index

Aplicativos FuncexData UOL - O melhor... Tribunal de Just... [bb.com.br] Banco Itaú > Pe... Wallet Online - Googl... Prefeitura da Ci... São Paulo On-li... SAC - Sistema d... JOCAR AUTOPE... Outros favoritos

Início Cadastro Central de Ajuda

CPF Senha

 Autodiagnóstico
Negócios Internacionais

Caro empreendedor,

Você está acessando a página do autodiagnóstico on-line do Sebrae. Aqui você pode preencher um questionário elaborado por especialistas em comércio exterior que tem por objetivo ajudá-lo a compreender em que estágio está a sua empresa em relação ao processo de Negócios Internacionais.

1º Passo - Cadastro

Registre os dados de sua empresa e obtenha acesso para realizar o autodiagnóstico. É importante que todas as etapas sejam realizadas pelo próprio empreendedor.

[Cadastro](#)

2º Passo - Questionário

Responda as questões sobre o seu negócio, produto/serviço e como está sua atuação no mercado global.

3º Passo - Resultado

Ao final do preenchimento do questionário será gerado o autodiagnóstico com uma avaliação e recomendações baseadas em suas respostas.

4º Passo - Fale com o Tutor

Após o recebimento do resultado, você poderá interagir com tutores especialistas e dirimir suas dúvidas.

Para acessar a versão anterior do Autodiagnóstico (somente consulta) [clique aqui](#).

09:38
04/08/2014



DIAGNÓSTICO DE INTERNACIONALIZAÇÃO – SEBRAE

Analisa e avalia as seguintes **dimensões**:

- 1. Produto**
- 2. Produção**
- 3. Logística**
- 4. Custos e Competitividade**
- 5. Planejamento Empresarial**
- 6. Promoção e Comunicação**



Meu Resultado

Empresa: PLANET - CPNJ 00721046000108

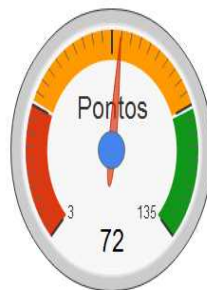


Tabela Situacional

Situação	Pontos
Bem preparado	Acima de 102 pontos
Preparação em andamento	70 a 102 pontos
Preparação iniciada	37 a 69 pontos
Ainda não preparado	3 a 36 pontos

Resumo

Ganhar o mercado global é um grande passo para qualquer empresa. É uma grande oportunidade para vender mais e, sobretudo, para vender melhor. Comercializar seu produto ou serviço no exterior, além de aumentar seu mercado consumidor, pode melhorar a relação custo x benefício e diversificar seus fornecedores. E mais: ao atuar no mercado internacional, você e sua equipe aprendem: conhecem novos usos, novas embalagens, aprimoram a formação de custos. O retorno beneficia não apenas nas exportações, mas também as vendas no mercado interno. Mas, para aproveitar todas as vantagens de ultrapassar as fronteiras nacionais, é preciso preparar-se muito bem. A competição internacional é acirrada, e é necessário aprimorar sempre a gestão da sua empresa, seu produto e serviço e, sobretudo, conhecer muito bem o cliente internacional, suas necessidades e desejos. De acordo com suas respostas ao questionário, preparamos algumas dicas para que você exporte mais e melhor. Bom proveito!

Sobre o seu negócio

Se sua gestão vai bem no mercado doméstico, você já deu um grande passo para ganhar o mundo. Seu negócio **já é maduro** e você **tem experiência em exportação**.

A participação em associações setoriais ou regionais pode ajudar muito, pois é oportunidade para compartilhar vivências e ter acesso a serviços diferenciados.

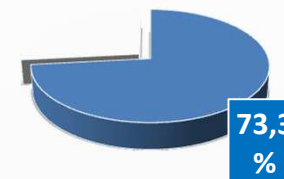
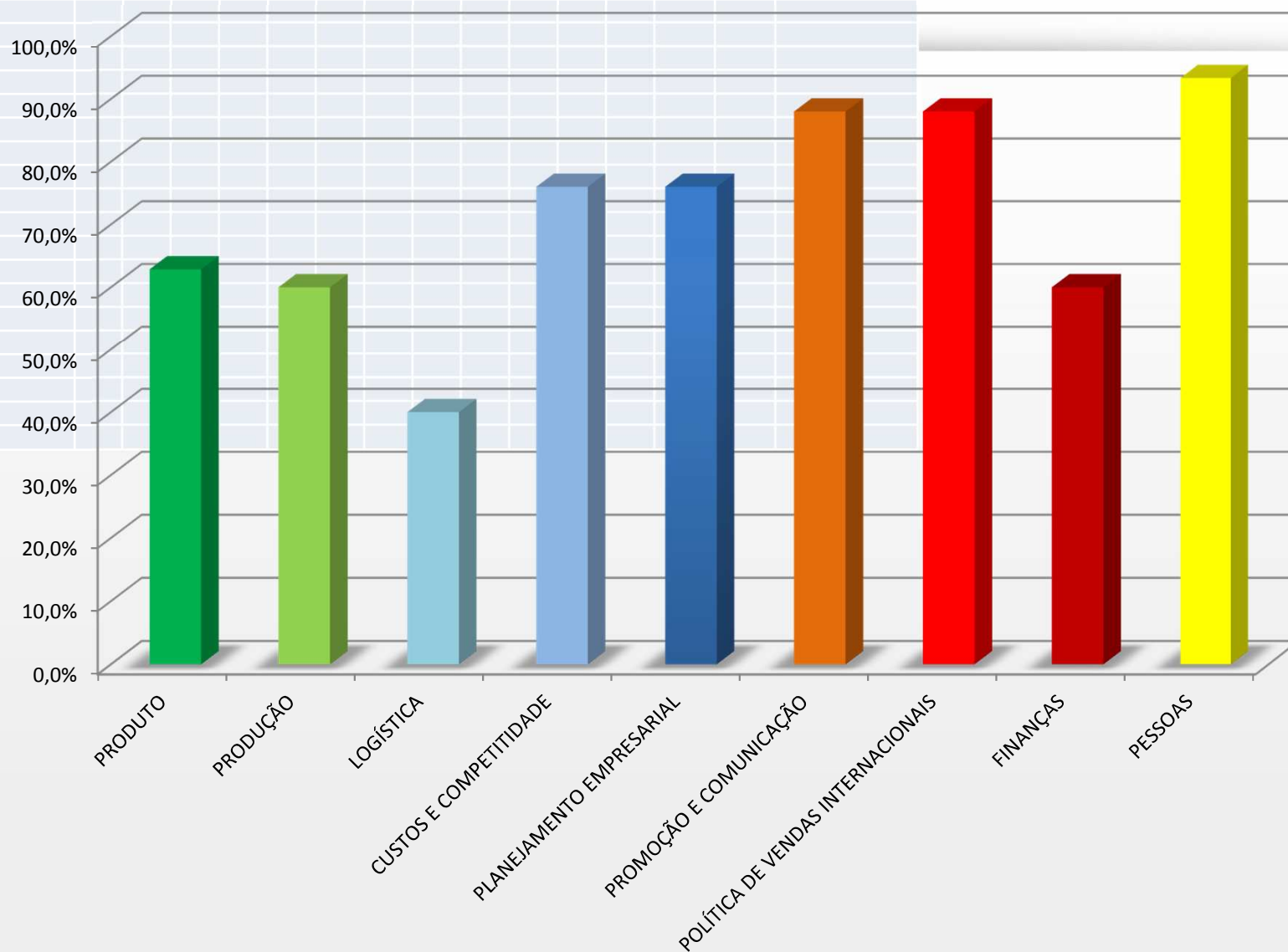
Ingressar em qualquer mercado sem se planejar é muito arriscado. **Reveja e aprimore seu planejamento sempre**. Com o planejamento em mãos, **procure as fontes de financiamento e avalie o retorno**.

Existem iniciativas e produtos de crédito que podem ajudá-lo a financiar suas exportações. Conheça:

ACC e ACE – Adiantamento sobre Contrato de Câmbio e Adiantamento sobre Contratos Entregues

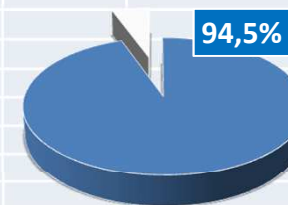
- Banco do Brasil

I – Empresa



II. EMPRESÁRIO

(COMPORTAMENTO)



PLANEJAMENTO PESSOAL/EMPRESARIAL

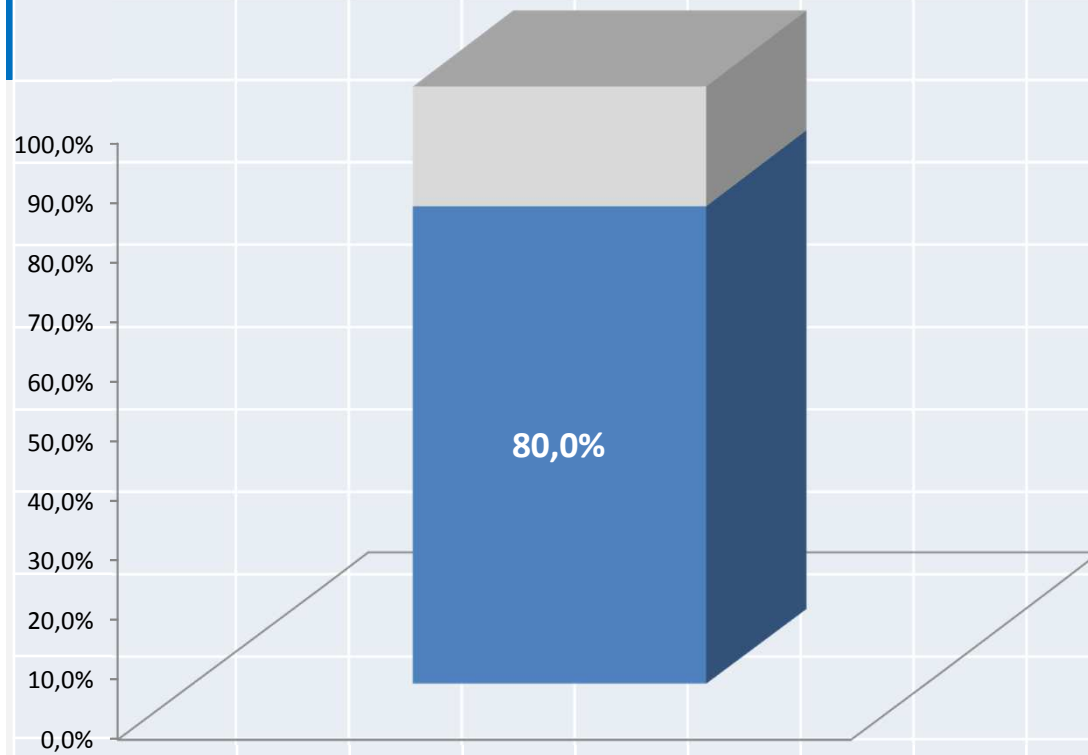
VISÃO DE FUTURO

EXPERIÊNCIA / CAPACITAÇÃO

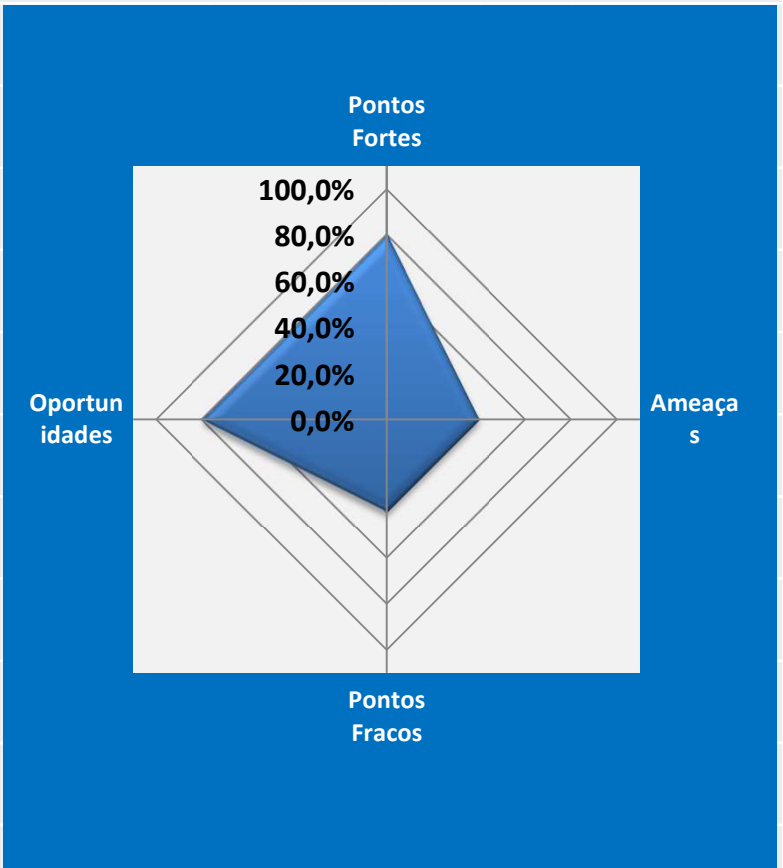
MOTIVAÇÃO

84,0% 86,0% 88,0% 90,0% 92,0% 94,0% 96,0% 98,0% 100,0%

III – MERCADO



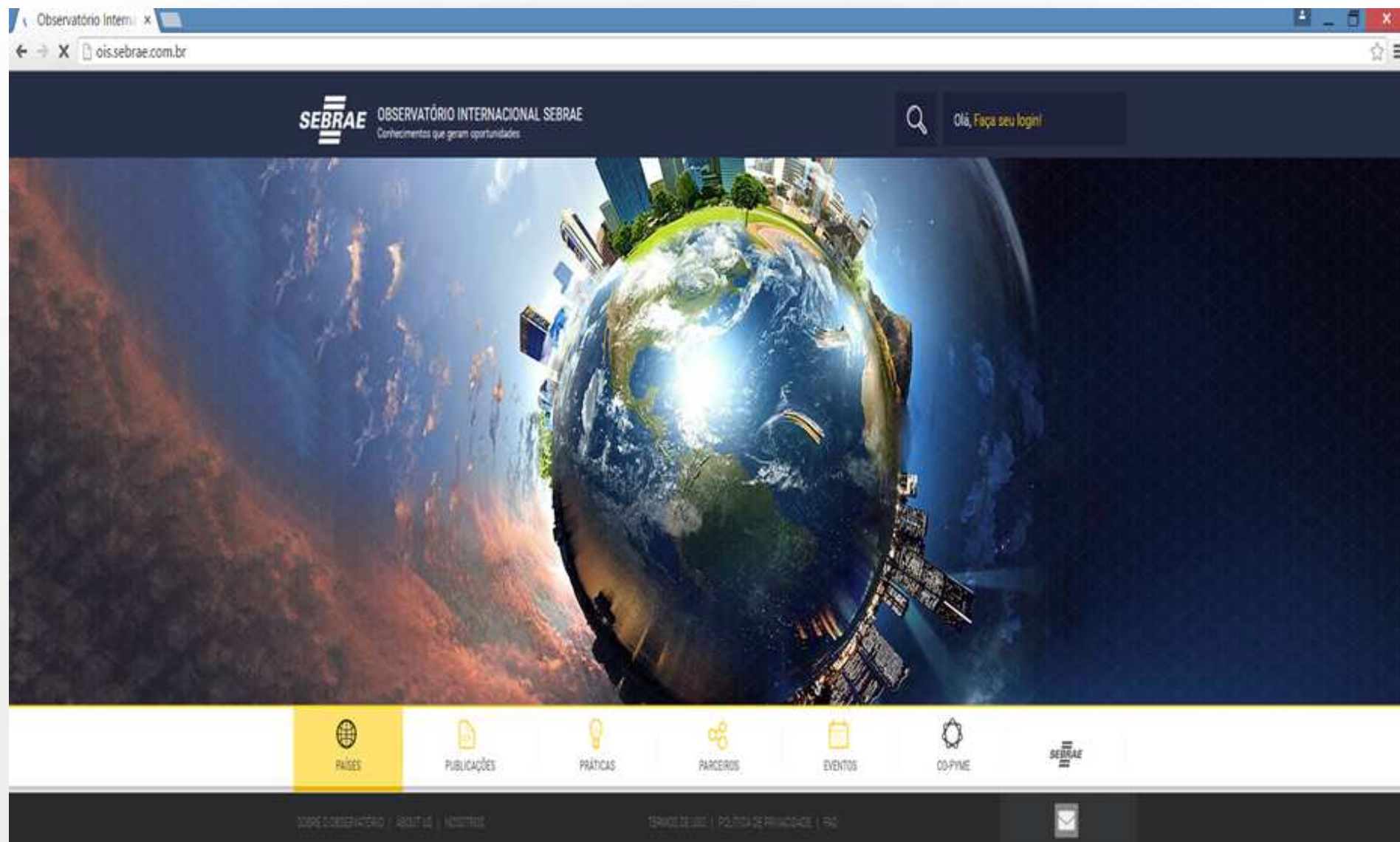
IV – MATRIZ SWOT





SITE OBSERVATÓRIO INTERNACIONAL

<http://ois.sebrae.com.br/>





0800 570 0800



[instagram.com/sebraesp](https://www.instagram.com/sebraesp)



www.sebraesp.com.br



twitter.com/sebraesp



radio.sebraesp.com.br



[flickr.com/sebraesp](https://www.flickr.com/photos/sebraesp/)



[facebook.com/sebraesp](https://www.facebook.com/sebraesp)



[youtube.com/sebraesaopaulo](https://www.youtube.com/sebraesaopaulo)



Obrigado.
Mauricio Golfette de Paula
Consultor de Comércio Exterior
Escritório Regional Capital Centro
mauriciogp@sebraesp.com.br
Fone: (11) 3385-2350

