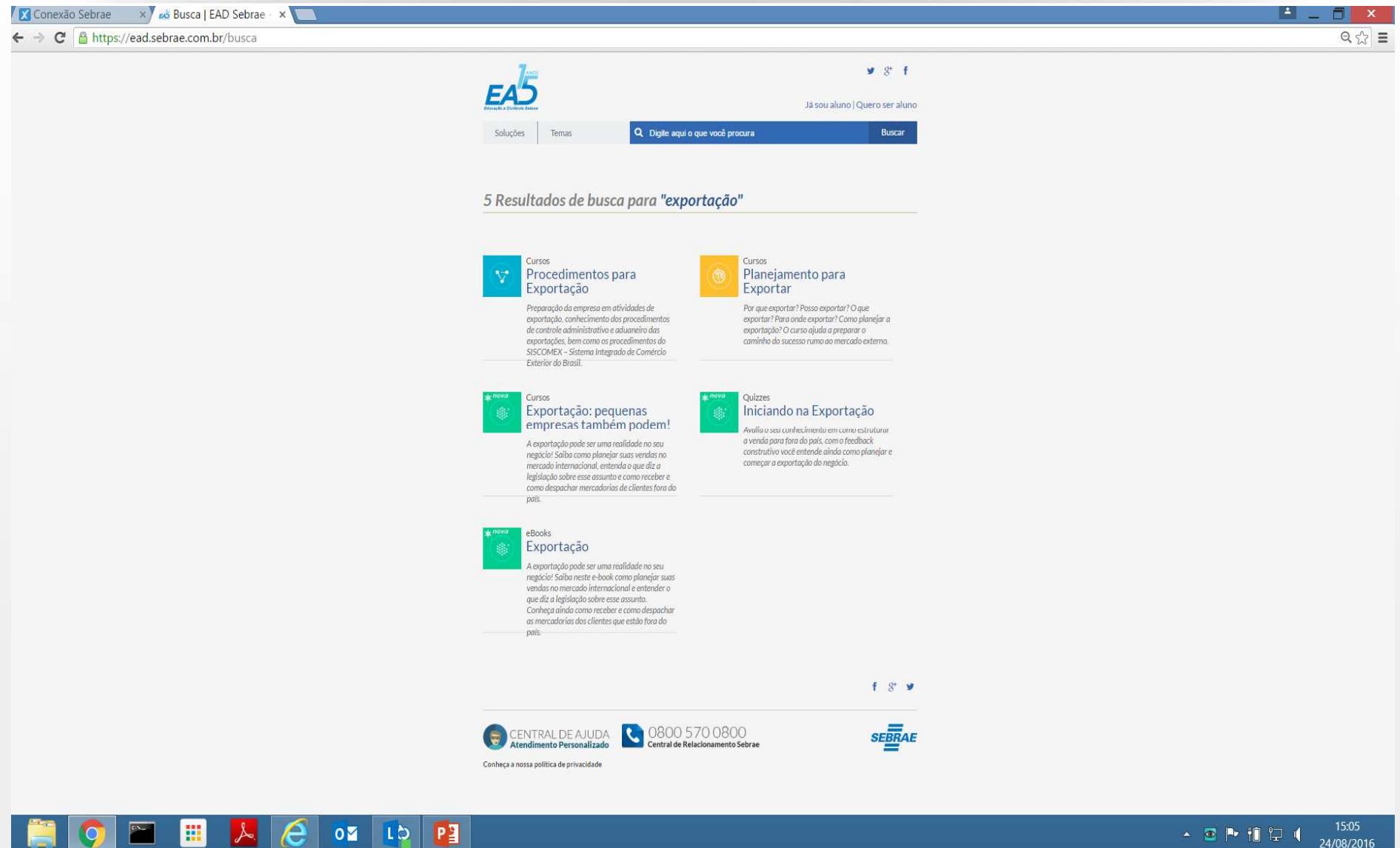


CURSOS EAD – SEBRAE NACIONAL

<https://ead.sebrae.com.br/busca>



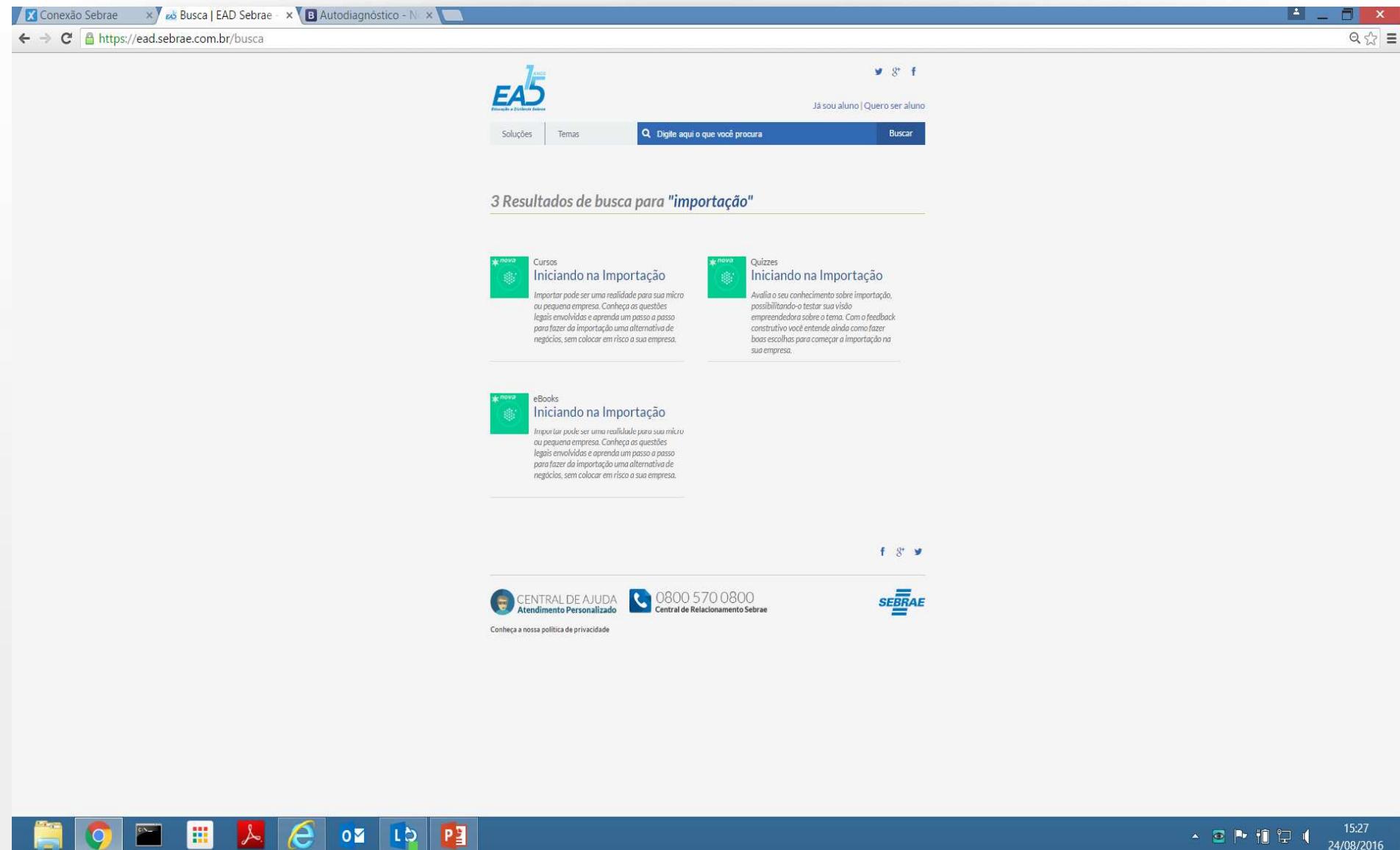
The screenshot shows a web browser window with the URL <https://ead.sebrae.com.br/busca>. The page is titled "CURSOS EAD – SEBRAE NACIONAL" and "https://ead.sebrae.com.br/busca". The search results for "exportação" are displayed, showing five items:

- Cursos Procedimentos para Exportação**
Preparação da empresa em atividades de exportação, conhecimento dos procedimentos de controle administrativo e aduaneiro das exportações, bem como os procedimentos do SISCOMEX - Sistema Integrado de Comércio Exterior do Brasil.
- Cursos Planejamento para Exportar**
Por que exportar? Posso exportar? O que exportar? Para onde exportar? Como planejar a exportação? O curso ajuda a preparar o caminho do sucesso rumo ao mercado externo.
- Cursos Exportação: pequenas empresas também podem!**
A exportação pode ser uma realidade no seu negócio! Saiba como planejar suas vendas no mercado internacional, entendendo o que diz a legislação sobre esse assunto e como receber e como despachar mercadorias de clientes fora do país.
- Quizzes Iniciando na Exportação**
Avalia o seu conhecimento em como estruturar a venda para fora do país, com o feedback construtivo você entende ainda como planejar e começar a exportação do negócio.
- eBooks Exportação**
A exportação pode ser uma realidade no seu negócio! Saiba neste e-book como planejar suas vendas no mercado internacional e entender o que diz a legislação sobre esse assunto. Conheça ainda como receber e como despachar as mercadorias dos clientes que estão fora do país.

At the bottom, there is a footer with links to "CENTRAL DE AJUDA Atendimento Personalizado", "0800 570 0800 Central de Relacionamento Sebrae", and the "SEBRAE" logo. The footer also includes a "Conheça a nossa política de privacidade" link and a system tray with various icons.

CURSOS EAD – SEBRAE NACIONAL

<https://ead.sebrae.com.br/busca>



The screenshot shows a web browser window with three tabs: 'Conexão Sebrae', 'Busca | EAD Sebrae', and 'Autodiagnóstico - N...'. The main content area displays search results for 'importação'.

3 Resultados de busca para "importação"

Cursos **Iniciando na Importação**
Importar pode ser uma realidade para sua micro ou pequena empresa. Conheça as questões legais envolvidas e aprenda um passo a passo para fazer da importação uma alternativa de negócios, sem colocar em risco a sua empresa.

Quizzes **Iniciando na Importação**
Avalia o seu conhecimento sobre importação, possibilitando-o testar sua visão empreendedora sobre o tema. Com o feedback construtivo você entende ainda como fazer boas escolhas para começar a importação na sua empresa.

eBooks **Iniciando na Importação**
Importar pode ser uma realidade para sua micro ou pequena empresa. Conheça as questões legais envolvidas e aprenda um passo a passo para fazer da importação uma alternativa de negócios, sem colocar em risco a sua empresa.

Central de Ajuda **Atendimento Personalizado** **0800 570 0800** **Central de Relacionamento Sebrae**

Conheça a nossa política de privacidade

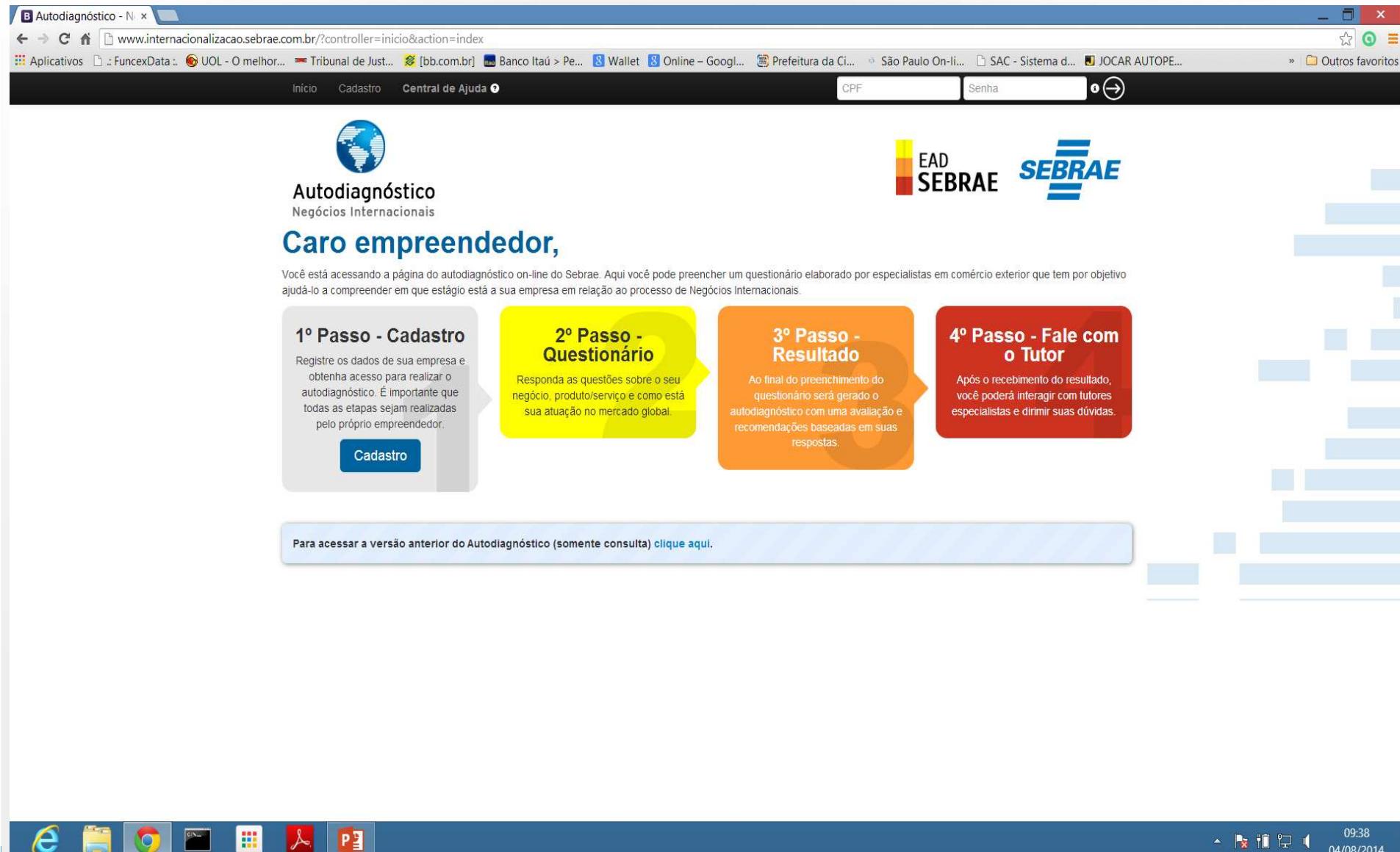
15:27 24/08/2016

DIAGNÓSTICO DE INTERNACIONALIZAÇÃO

- **Avaliação da Capacidade de Internacionalização** da empresa:
 - Permite **avaliar condição** da empresa frente ao desafio de iniciar processo de internacionalização
 - Gera relatório com informações para **orientação de ações** dentro do processo de **planejamento** para internacionalização de negócios, voltado para exportação de produtos
 - <http://www.internacionalizacao.sebrae.com.br>

DIAGNÓSTICO DE AVALIAÇÃO PARA O PROCESSO DE INTERNACIONALIZAÇÃO – SEBRAE

<http://www.internacionalizacao.sebrae.com.br/>



The screenshot shows the SEBRAE Internationalization Diagnostic website. At the top, the SEBRAE SP logo is on the left, and the title 'DIAGNÓSTICO DE AVALIAÇÃO PARA O PROCESSO DE INTERNACIONALIZAÇÃO – SEBRAE' is in the center. Below the title is the website URL. The main content area features a 'Caro empreendedor,' greeting and a brief description of the diagnostic's purpose. It then outlines a four-step process: '1º Passo - Cadastro', '2º Passo - Questionário', '3º Passo - Resultado', and '4º Passo - Fale com o Tutor'. Each step is accompanied by a brief description and a colored box. A blue 'Cadastro' button is located under the first step. A blue link at the bottom of the main content area reads 'Para acessar a versão anterior do Autodiagnóstico (somente consulta) clique aqui.' The bottom of the screen shows a Windows taskbar with various icons and the system clock showing '09:38 04/08/2014'.

Analisa e avalia as seguintes **dimensões**:

- 1. Produto**
- 2. Produção**
- 3. Logística**
- 4. Custos e Competitividade**
- 5. Planejamento Empresarial**
- 6. Promoção e Comunicação**

B Autodiagnóstico - N x

www.internacionalizacao.sebrae.com.br/?controller=autodiagnostico&action=meurestado

Aplicativos FuncexData UOL - O melhor... Tribunal de Just... bb.com.br Banco Itaú > Pe... Wallet Online - Googl... Prefeitura da Ci... São Paulo On-li... SAC - Sistema d... JOCAR AUTOPE... Outros favoritos

Inicio Central de Ajuda Olá, MAURICIO

Meu Resultado

Empresa: PLANET - CNPJ 00721046000108

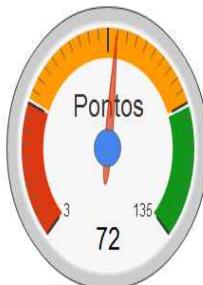


Tabela Situacional	
Situação	Pontos
Bem preparado	Acima de 102 pontos
Preparação em andamento	70 a 102 pontos
Preparação iniciada	37 a 69 pontos
Ainda não preparado	3 a 36 pontos

Resumo

Ganhar o mercado global é um grande passo para qualquer empresa. É uma grande oportunidade para vender mais e, sobretudo, para vender melhor. Comercializar seu produto ou serviço no exterior, além de aumentar seu mercado consumidor, pode melhorar a relação custo x benefício e diversificar seus fornecedores. E mais: ao atuar no mercado internacional, você e sua equipe aprendem: conhecem novos usos, novas embalagens, aprimoram a formação de custos. O retorno beneficia não apenas nas exportações, mas também as vendas no mercado interno. Mas, para aproveitar todas as vantagens de ultrapassar as fronteiras nacionais, é preciso preparar-se muito bem. A competição internacional é acirrada, e é necessário aprimorar sempre a gestão da sua empresa, seu produto e serviço e, sobretudo, conhecer muito bem o cliente internacional, suas necessidades e desejos. De acordo com suas respostas ao questionário, preparamos algumas dicas para que você exporte mais e melhor. Bom proveito!

Sobre o seu negócio

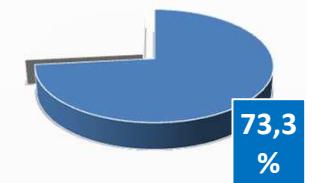
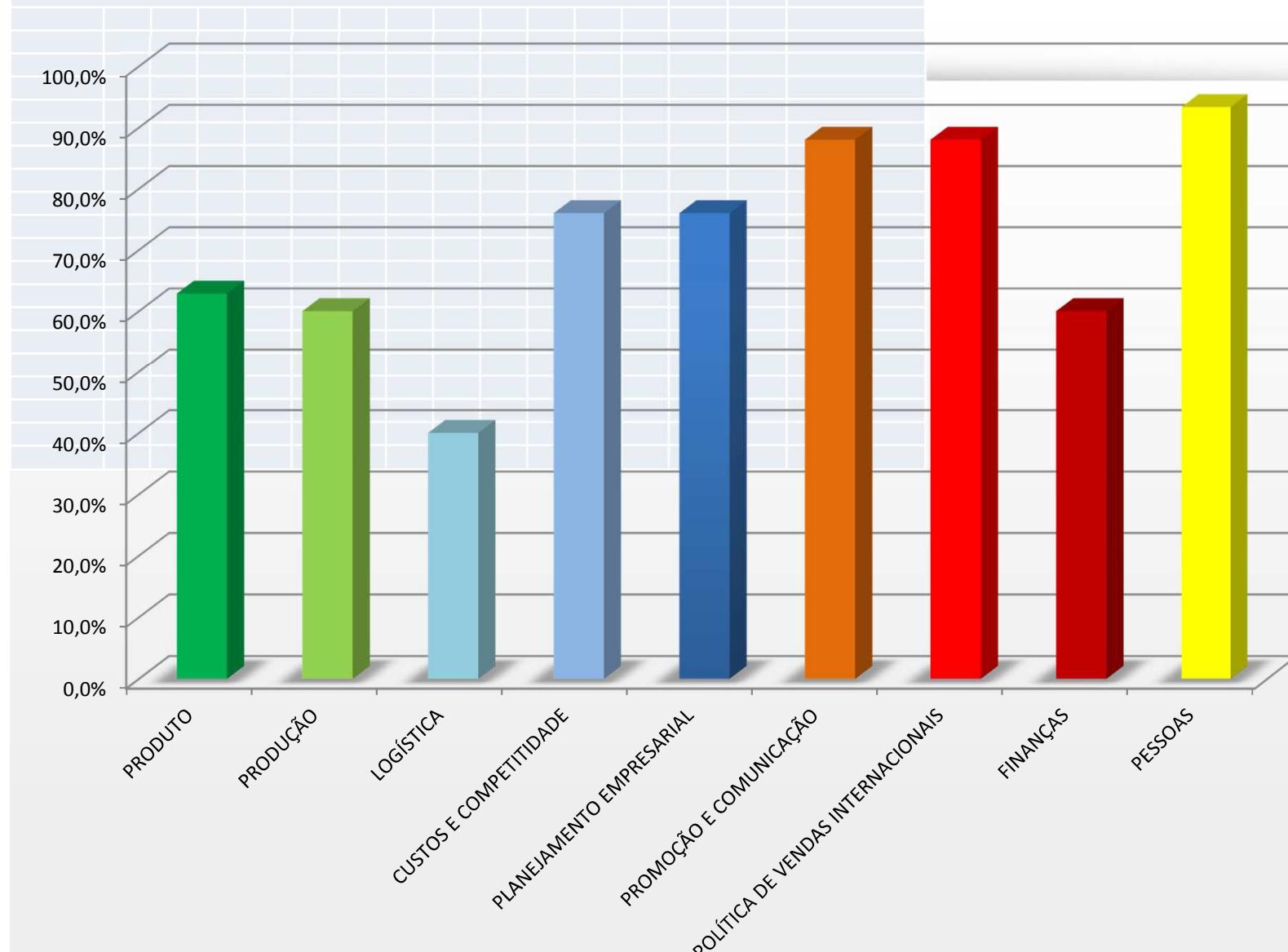
Se sua gestão vai bem no mercado doméstico, você já deu um grande passo para ganhar o mundo. Seu negócio já é maduro e você tem experiência em exportação. A participação em associações setoriais ou regionais pode ajudar muito, pois é oportunidade para compartilhar vivências e ter acesso a serviços diferenciados. Ingressar em qualquer mercado sem se planejar é muito arriscado. Reveja e aprimore seu planejamento sempre. Com o planejamento em mãos, procure as fontes de financiamento e avalie o retorno. Existem iniciativas e produtos de crédito que podem ajudá-lo a financiar suas exportações. Conheça:

ACC e ACE – Adiantamento sobre Contrato de Câmbio e Adiantamento sobre Contratos Entregues

- Banco do Brasil

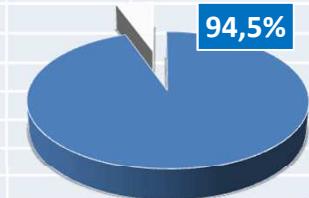
09:43 04/08/2014

I – Empresa



II. EMPRESÁRIO

(COMPORTAMENTO)



PLANEJAMENTO PESSOAL/EMPRESARIAL



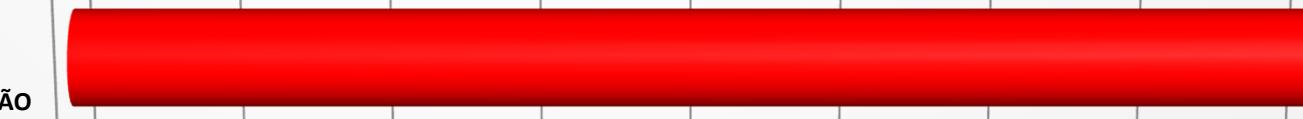
VISÃO DE FUTURO



EXPERIÊNCIA / CAPACITAÇÃO



MOTIVAÇÃO



84,0%

86,0%

88,0%

90,0%

92,0%

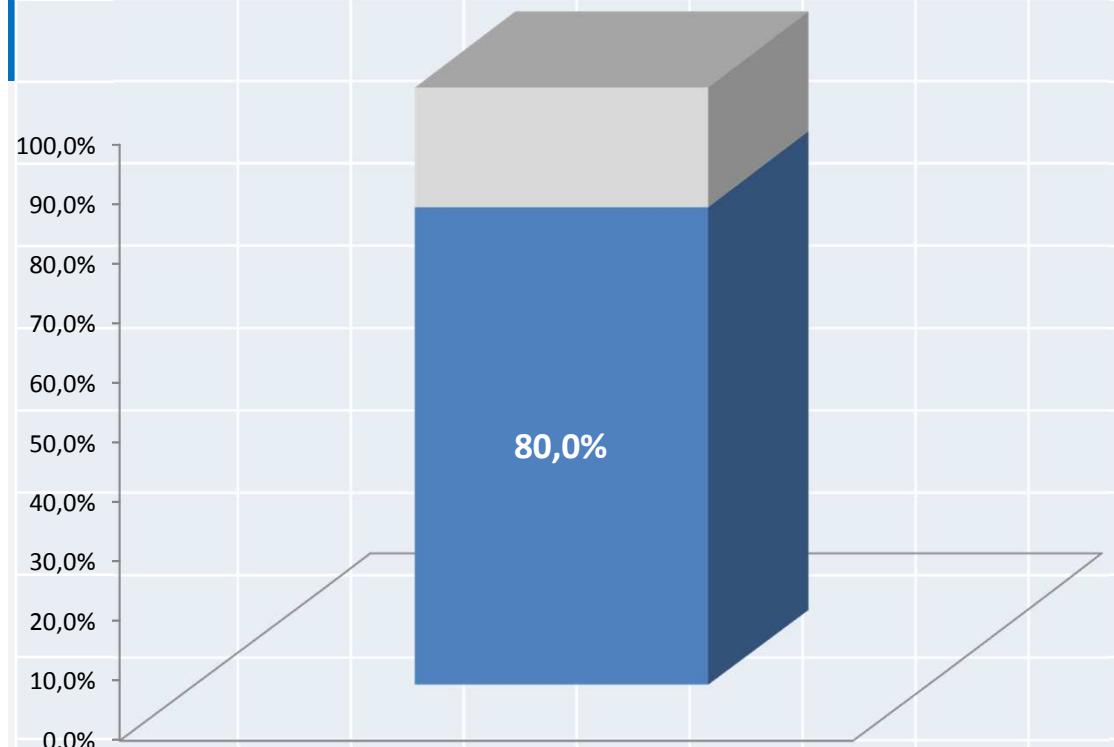
94,0%

96,0%

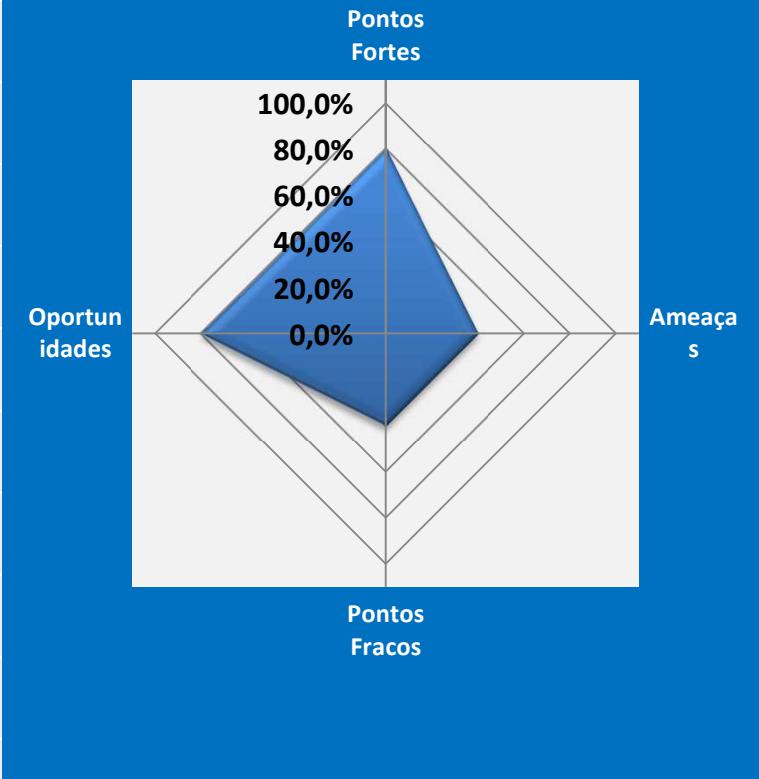
98,0%

100,0%

III – MERCADO

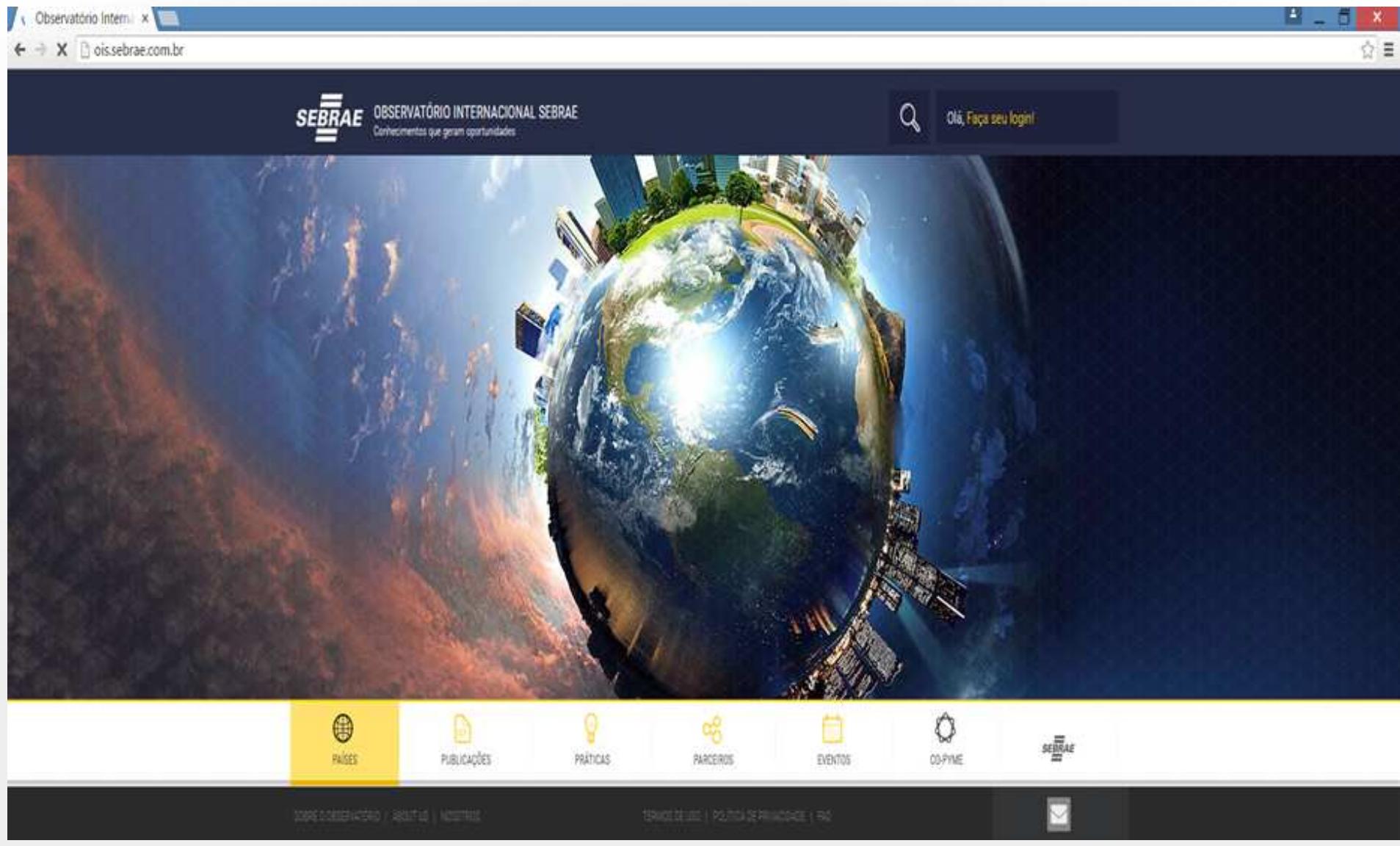


IV – MATRIZ SWOT



SITE OBSERVATÓRIO INTERNACIONAL

<http://ois.sebrae.com.br/>



0800 570 0800

www.sebraesp.com.br

radio.sebraesp.com.br

facebook.com/sebraesp

instagram.com/sebraesp

twitter.com/sebraesp

flickr.com/sebraesp

youtube.com/sebraespaoporto



Obrigado.
Mauricio Golfette de Paula
Consultor de Comércio Exterior
Escritório Regional Capital Centro
mauriciogp@sebraesp.com.br
Fone: (11) 3385-2350

