

Financiamento à Exportação Brasileira

Seguro de Crédito à Exportação

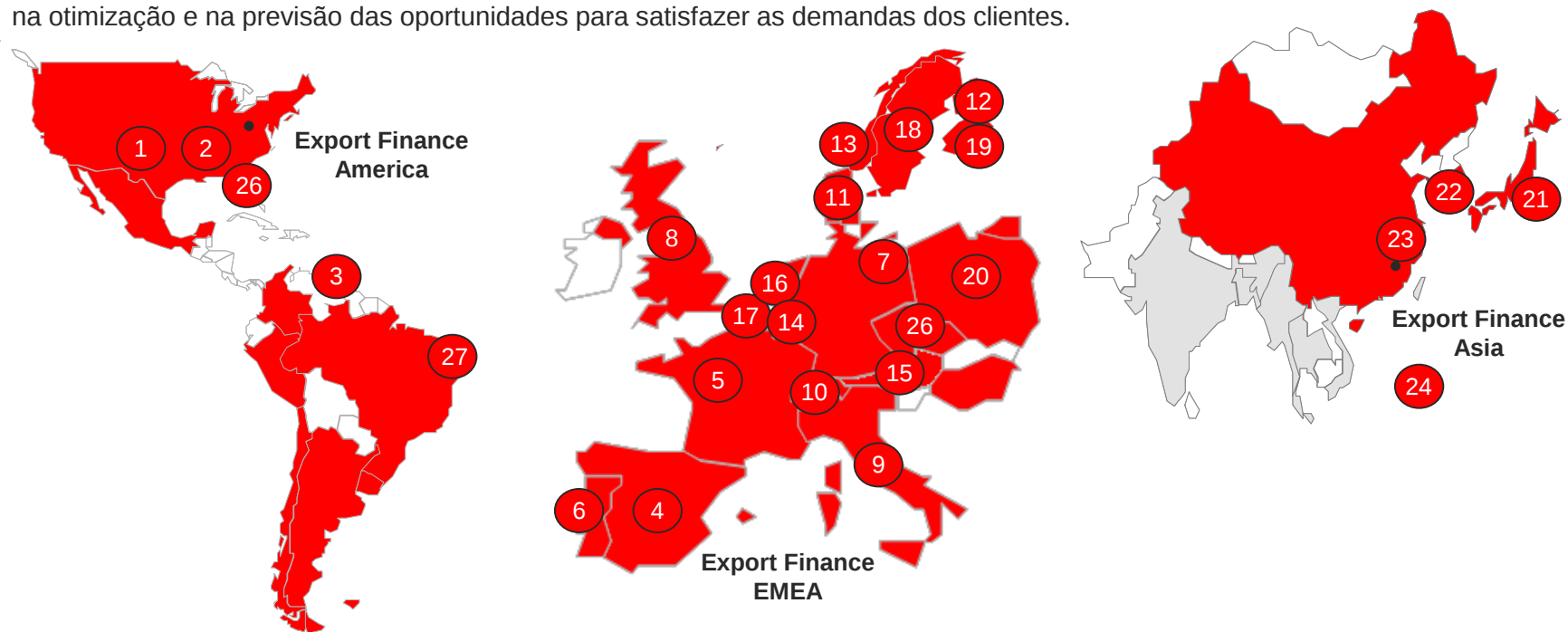


São Paulo, Abril 2016

Visão Geral: Export & Agency Finance

Serviços do Santander em transações de ECA e MLA

Sinergias entre agências locais e globais, assim como relações próximas entre as Agências de Crédito a Exportação (ECAs) e Agências Multilaterais (MLAs) em diversas localidades do mundo facilitam nossa capacidade de tomada de decisão, com o foco na otimização e na previsão das oportunidades para satisfazer as demandas dos clientes.



Visão Geral do Grupo Santander

Presença elevada na América Latina e forte presença no Global Corporate Banking

Maior banco da América Latina

Santander é o primeiro banco da América Latina com extensor contato nos países mais influentes: Brasil, México, Chile e Argentina. e em M&A, ECM, and DCM

É o maior banco internacional com operação no Brasil com capitalização de mercado €16.2bn⁽¹⁾

Awarded the best
Emerging Markets Bank
in Latin America 2014



 Global Corporate Banking presence

Bancos de Varejo na América Latina⁽²⁾

	# of branches	% ms	Rank
LatAm	5,710	10.2%	1
 Brazil	3,411	8.9%	3
 Mexico	1,347	13.9%	3
 Chile	475	19.1%	1
 Argentina	377	9.1%	1
 Puerto Rico	115	11.1%	3
 Uruguay	85	18.0%	1

Fonte: Financial reports Santander, Annual report Banco Real, LatAm Central Banks

Note: (1) Capital IQ, average of the last 30 days as of 13 Feb 2015

(2) Latest available information from Santander's 2013 and 2014 financial reports

Comparativo com ECAs e SCE (ABGF/SAIN)

Parcerias

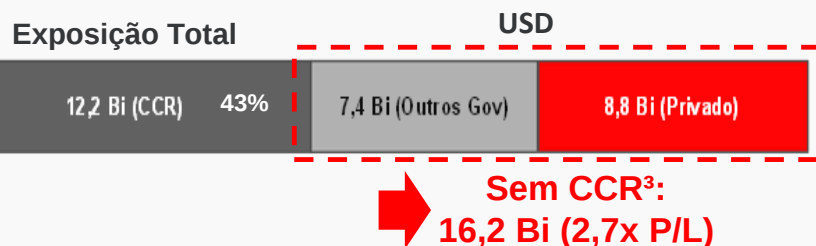
- Desde 2003, ABGF é membro do Berne Union – uma entidade que reúne as maiores Seguradoras e ECAs.
- Signatário do ASU/OCDE para setor aeronáutico.
- Brasil não é signatário da OCDE mas segue seus padrões.

Comparação com outras ECAs

	SCE (ABGF/SAIN)	Euler Hermes	SACE
% Financiado	100% exportação	85% exportado + 30% gasto local	85% exportado + 30% gasto local
Risco Comercial	Até 100%	Até 95%	Até 95%
Risco Político	Até 100%	Até 95%	Até 95%
Indenização	120 dias	180 dias	180 dias
Moeda Local	Sim	Com Cristalização	Com Cristalização
Gestão de risco	ABGF	Euler Hermes	SACE
Signatário da Apólice	MoF Brasil	MoF Alemanha	MoF Itália
OCDE	Adota os padrões	Membro	Membro
ASU	Sim	Sim	Sim
Berne Union	Sim	Sim	Sim
Garantias Requeridas	Cash/ SBLC (2 parcelas)	n/d	n/d
Loss Ratio	2%	n/d	<2%

SCE – Resumo FGE

- **Risco Emissor da apólices:** Tesouro Nacional
- **Garantias acessórias exigidas:** *Cash Collateral* ou SBLC para cobrir 2 parcelas.
- **Patrimônio Líquido do FGE:** 5,9 Bi
- **Alavancagem máx¹:** 6x P/L
- **Exposição Total²:** 28,4 Bi → (4,8xP/L):

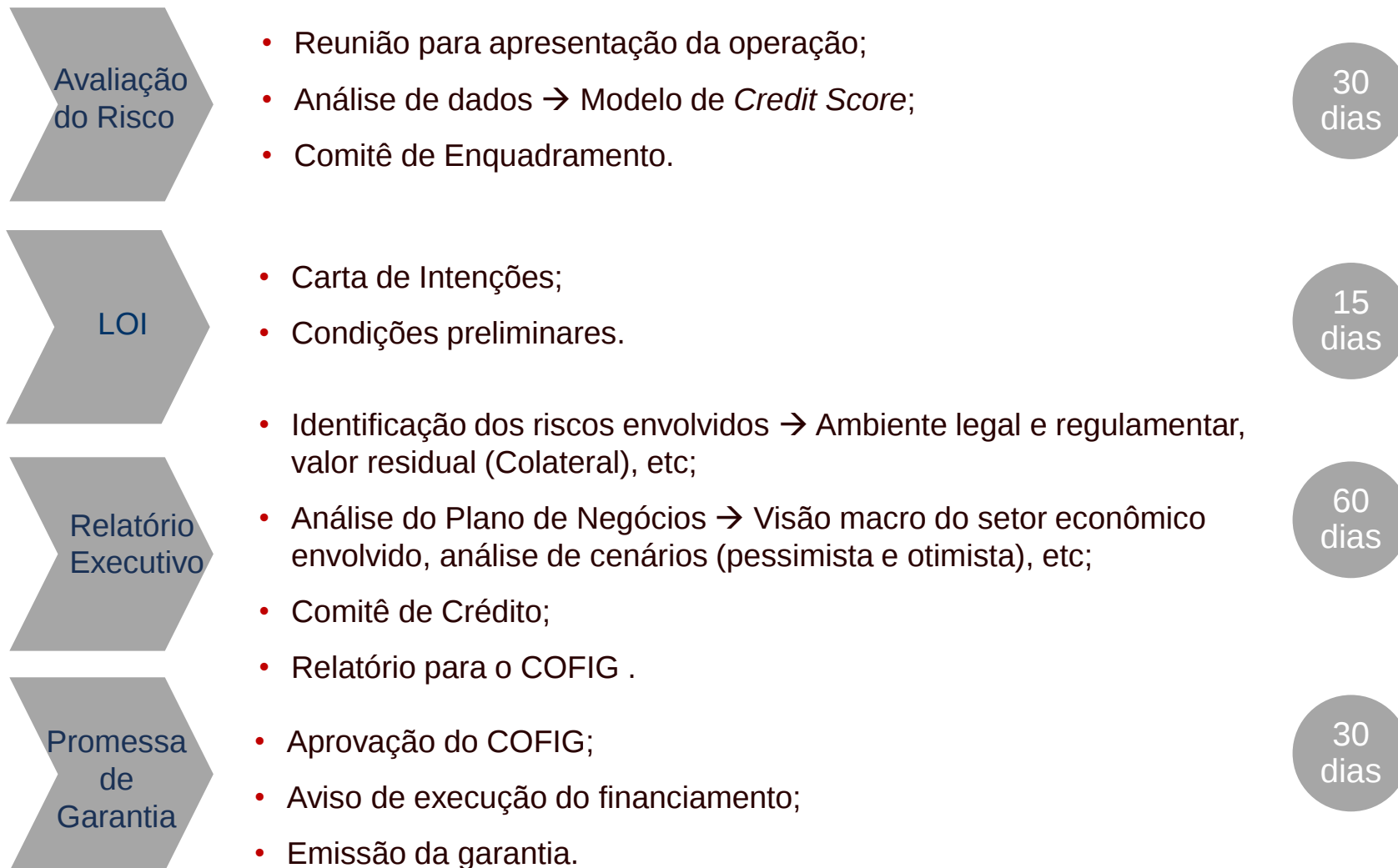


- **Prazo médio residual da carteira FGE:** ~10 anos;
Sem cobertura CCR: ~11 anos

Principais Termos

- **Emissor:** SAIN (Ministério da Fazenda)
- **Cobertura:** Principal, Juros e juros de mora até o dia da indenização.
- **Indenização:** Up-front ou seguindo o fluxo original de pagamento do financiamento
- **Cobertura para Devedores Públicos:**
 - **Risco Comercial/Político:** até 100%
- **Cobertura para Devedores Privados:**
 - **Risco Comercial:** até 95%
 - **Risco Político:** até 100%
- **Moeda:** BRL e USD (outras moedas podem ser discutidas)
- **Pagamento das Indenizações:** ~120 dias

Fluxo de Aprovação: Negociação ABGF



ECA – Buyer Credit (ABGF/SAIN)

Para o Importador

- Financiamento para 100% do valor exportado.
- Consumo mínimo da linha de crédito bancário.
- Requer Capital de Giro mínimo.
- O prêmio da ECA pode ser financiada com o empréstimo, assim, o impacto na DRE pode ser diferido.
- Diversificação dos recursos financeiros, amplia as linhas de financiamento.

Para o Exportador

- Pagamento de 100% do contrato à vista (uma vez que o contrato comercial tenha sido cumprido).
- O risco comercial e político são cobertos.
- Desembolsos flexíveis, adaptáveis para clientes com diferentes projetos.

ECA – Supplier Credit

Para o Importador

- Pagamento do prêmio da ECA no contrato comercial;
- Por se tratar de uma obrigação não financeira, melhora os índices de alavancagem;
- Consumo mínimo de linhas de crédito disponíveis;
- Requisitos mínimos de Capital de Giro .

Para o Exportador

- Pagamento à vista até 100% do contrato.
- Riscos Comercial e País do comprador cobertos.
- Adaptado aos desembolsos do projeto do cliente.
- Período de financiamento de longo prazo, ao invés de prazo de pagamento regular.
- O prêmio da ECA pode ser financiada com o empréstimo, assim, o impacto na DRE pode ser diferido.

Principais Contatos – EAF Santander

GLOBAL EXPORT FINANCE

Erik Hoffmann
Global Head de Export & Agency Finance
ehoffmann@gruposantander.com

Guillermo Hombravella
Global Head de Structuring
ghombravella@gruposantander.com

Jean Baptiste Piette
Head de Export & Agency Finance - US
jbpiette@santander.us

STRUCTURED FINANCE – GTB BRAZIL

Thomas M.S. Berkes
Head de W/C & Export Finance Solutions - GTB Brazil
+55 11 3553-9737
tmsberkes@santander.com.br

Fabio Accunzo
Export & Agency Finance
+55 11 3012 5250
faccunzo@santander.com.br

Sergio Margutti
Export & Agency Finance
+55 11 3553 9082
smargutti@santander.com.br

Livia Daoud
Export & Agency Finance
+55 11 3012 5199
ldaoud@santander.com.br

Ignacio Del Pozo Zaldivar
Export & Agency Finance
+55 11 3012 6520
izaldivar@santander.com.br

