Soluções para Exportação

São Paulo, 04 de dezembro de 2014



Santander no Mundo

- Melhor Banco do Mundo 2013 pela Euromoney
- Marca Santander: 1ª financeira na Espanha e 4ª mais valiosa do mundo em 2012
- 106,6 Milhões de Clientes
- 3,3 Milhões de Acionistas
- Reconhecido como o Banco Mais Verde do Mundo pela terceira vez

EUR milhões	1514
Ativos	1.188.043
Créditos	706.899
Patrim <mark>ônio L</mark> íquido¹	87.035
Lucro Líquido Atribuído	2.756
Agências	13.225
Funcionários	183.648
Clientes (milhões)	107



Santander Brasil

4	Maior	banco	interna	acional	no	Brasil
---	-------	-------	---------	---------	----	--------

▲	Banco	mais	sólido	da	América	do	Sul	1
----------	-------	------	--------	----	---------	----	-----	---

1	O mais capitalizado entre os
	grandes bancos brasileiros

1	Mais de 1.500 l	bancos	parceir	os no
	mundo			

1	BRL 43 Bi em Financiamentos e
	Capital de Giro para o Comércio
	Exterior

1	Mesas especializadas em Comex para
	atender nossos clientes e apoias as
	agências espalhadas pelo Brasil

De	estaques Financeiros (R\$MM)	1514
-	Ativos Totais	494.200
	Carteira de Crédito Ampliada ²	279.722
	Captação de Clientes ³	230.575
S.	Fundos ⁴	154.183
<u>.</u> {	Lucro Líquido Gerencial ⁵	2.864
	Índice de Basileia ⁶	17,9%
		1514
	Agências + PABs	3.449
	ATMs - próprios	15.858
	ATMs – compartilhados8	16.950
•	Colaboradores	48.760















Exportação (Pré Embarque)

PRODUÇÃO	EMBARQUE	PAGAMENTO	
	42		

	Definição	Prazo	Destaque
ACC	Financiamento na fase pré-embarque da mercadorias/serviços a serem exportados.	Até 360 dias	Liquidação com a exportação
NCE	Financiar a produção para uma exportação futura sem prazo máximo ou mínimo de financiamento.	Sem limitação	Ser exportador
PPE	Financiar a produção para uma exportação futura sem prazo máximo ou mínimo de financiamento através de uma entidade offshore.	Sem Iimitação	Liquidação com a exportação
BNDES Exim	BNDES financia uma parte do valor de exportação através de um banco credenciado. MPMEs: até 90% do valor de exportação. Demais: de acordo com o bem ou serviço a ser exportado.	Sem Iimitação	Indice de Nacionalização >60%



Exportação (Pós Embarque)

PRODUÇÃO	EMBARQUE	PAGAMENTO	
		15	

	Definição	Prazo	Destaque
ACE	Financiamento na fase pós-embarque da mercadorias/serviços a serem exportados.	Até 12º mês do embarque	Liquidação com a exportação
Desconto Recebíveis	Possibilita o exportador antecipar recebíveis futuros, modalidades de desconto: Saque: Desconto através do endosso do Saque para o Banco. Carta de Crédito: Confirmação da carta de crédito para o Banco.	Sem Limitação	Endosso do Saque Carta de Crédito em boa ordem
PROEX	Programa patrocinado pelo governo brasileiro para incentivar as exportações brasileiras através de equalização de taxa de financiamento com mercado internacional.	Regras do programa	Equalização depende do IN e produto exportado
BNDES Exim (pós Embarque)	BNDES financia uma parte do valor de exportação através de um banco credenciado. MPMEs: até 90% do valor de exportação. Demais:de acordo com o bem ou serviço a ser exportado.	Sem Limitação	Indice de Nacionalização (IN) >60%



Exportação (Pagamento e Garantias)

PRODUÇÃO EMBARQUE PAGAMENTO Definição Compromisso irrevogável de pagamento emitido por um banco no exterior a favor do Carta de Crédito de exportador no Brasil. Além de conferir os documentos, o banco no Brasil pode confirmar a Carta de crédito, Exportação assumindo o risco político e comercial de pagamento do banco no exterior. O banco no Brasil recepciona os documentos da exportação e os envia o banco do Cobrança de Exportação Importador através de uma cobrança documentária. Performance Bond: Garantia para cobrir risco de performance do exportador **Garantias Internacionais** Bid Bond: Garantia que viabiliza a participação de empresas brasileiras em licitações no exterior. Remessa de Recursos/ Recebimento de ordens de pagamento de recursos de exportações . **Câmbio** Conversão da moeda estrangeira para Reais através de um contrato de câmbio.

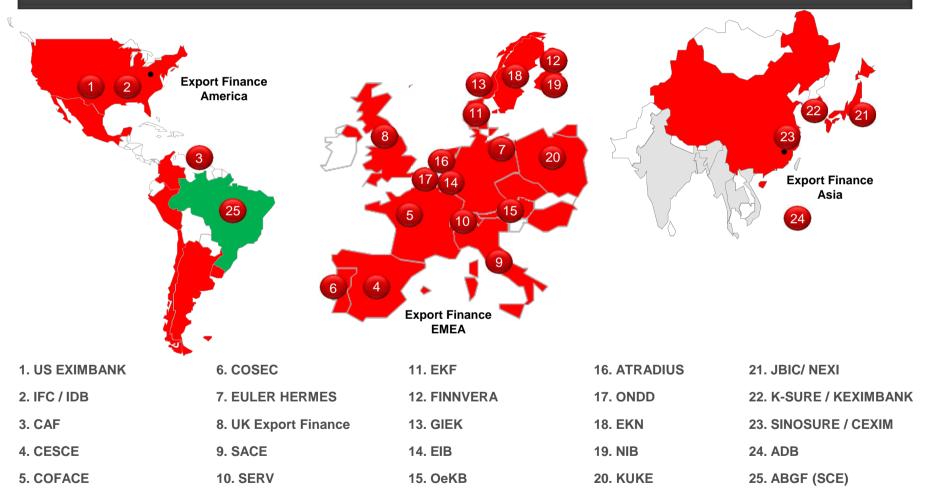






Novos Mercados: ECA/MLAs

ABGF mais uma ferramenta para fomentar exportações através de uma cobertura de crédito para cobrir risco de pagamento do Importador.





Integração com Novos Mercados

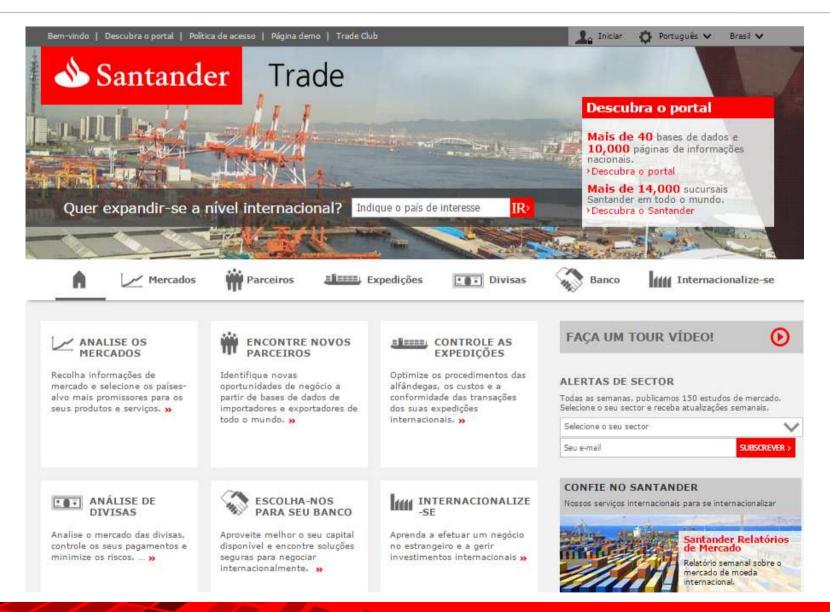
- 1. Cobertura SCE (SAIN/ABGF) irá proporcionar uma nova oferta de financiamento:
 - Novos mercados (África, América Latina, Ásia e etc.).
 - Setores com forte competição internacional(Aeronaves, prensas, etc.).
 - Financiamento de longo prazo para os importadores de produtos brasileiros.
 - Combinação cobertura SCE e PROEX.
- 2. Parceria com mais de 120 bancos para dividir risco de crédito (Risk Participation Agreement).
- 3. Principais seguradoras mundiais aprovadas para cobrir riscos dos importadores.
- 4. Contrato global com Multilaterals Development Banks para confirmar risco de Cartas de Crédito e Garantias (Emerging Markets, Latin America, Asia e Leste Europeu).







Portal Santander Trade





www.santandertrade.com



Quer obter informação sobre os mercados e escolher os países mais atrativos para um produto ou

serviço de interesse?

✓ Os países com maior número de importações o exportações de um produto.

✓ Mais de 25.000 estudos de mercado.

✓ Mais de 10.000 webs com informação de 186 países.



Uma vez já tenha identificado o mercado potencial, aqui você pode procurar parceiros potenciais para quem

possam comprar o vender

✓ Mais de 2.000 empresas em mais 150 países.

✓ Mais de 1.000.000 de licitações internacionais.



Interessado em informação das regulações, custos alfandegários? O que necessitam saber quando compram ou

vender no exterior?

✓ Bases de dados demais de 120 países.

✓ Atualizações semanais e mensais.

✓ Calculadora de custo da importação (visão país importador).



Como o Banco Santander pode te ajudar a alcançar seus objetivos e tirar suas dúvidas para

estabelecer-se internacionalmente?

✓ Mais de 2.500 webs onde encontrar: Legislação de tributos e impostos mercantis.

✓ Passos e custos para criar uma empresa, Setores de Investimento mais atrativos em um pais de interesse.



Conversor de 147 divisas.

Informação semanal e mensal sobre o mercado de moedas.



Serviços oferecidos por Santander para facilitar as operações internacionais das empresas.





Oferta de Valor Santander

Club Santander



CLUB SANTANDER TRADE

Comunidade de exportadores e importadores criará oportunidades para fazer novos negócios:

- Buscar outras empresas, contatá-las.
- Mostrar o que exportam/importam.
- Saber o que exportam/importam outras empresas.
- Usufruir de treinamentos online
- Formação gratuita ministrada e certificada pela Câmara de Comércio Internacional (ICC).







