



A construção de estratégias de financiamento

25/10/2013

• Palestrante: Flávio Jardim Vital – DEMPI / FIESP

A pergunta inicial

Como posso financiar meu
empreendimento?

- Você
- Amigos e Parentes
- Bancos
- Investidores
- Fundos de investimento
- Pessoas desconhecidas

Cada um tem suas necessidades específicas



E apetites
diferentes

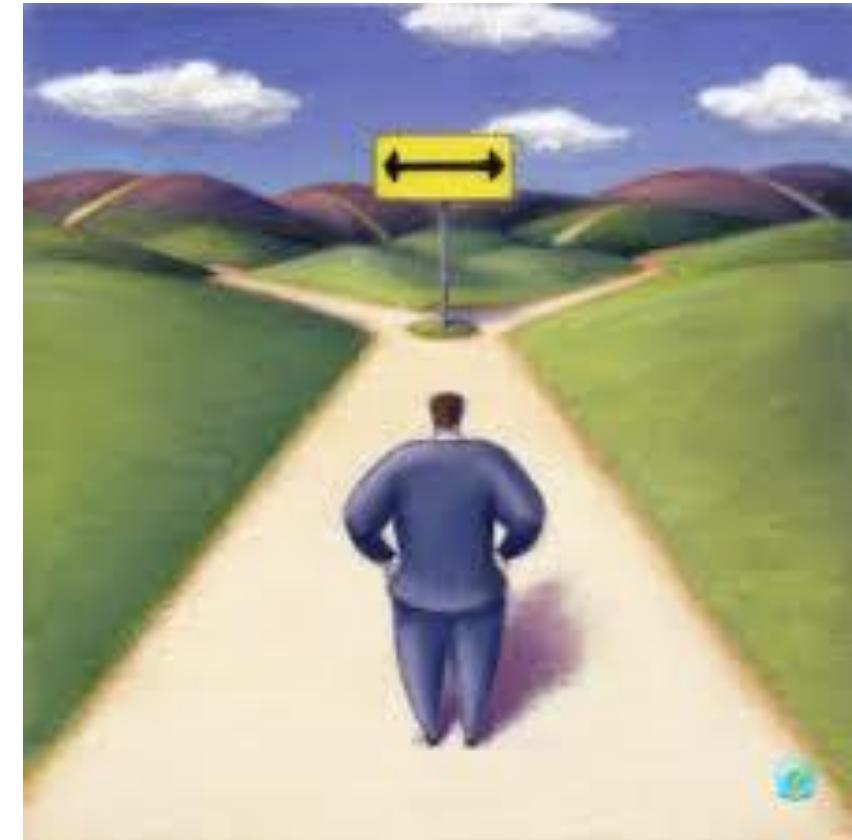


**Mas todos querem crescer.
Que o investimento dê certo .**



Mas como escolher o parceiro ideal?

Bancos ou Investidores?



**Bancos correm o menor risco possível,
e querem muita garantia**

**Investidores gostam de oportunidade
de maiores ganhos**



**Cada investidor um caminho
Mas com um trecho comum**

•PRINCIPAIS DIFICULDADES DO ACESSO AO CREDITO**• Pesquisa da Sala de Crédito**

Teve dificuldade no relacionamento com a gerência do banco	32%
A taxa de juros da operação era muito alta	22%
Garantias oferecidas pela empresa foram insuficientes às solicitadas pelo banco	17%
Teve dificuldade de apresentar os documentos exigidos pelo banco	10%
Teve dificuldade de conseguir as informações solicitadas pelo banco	8%
A empresa tem restrições cadastrais	7%
Outros tipos de dificuldades	4%
Total	100%

61 % dos entraves

Estão

relacionados a processos de gestão

Entenda como o Banco Funciona

- Bancos são Agentes Financeiros
- Ambiente regulado
- Necessidade de Garantias
- Venda de serviços bancários

Fatores relevantes

- Informação
- Credibilidade
- Aspectos comprováveis

Capital de giro ou investimento ?

- Qual a diferença entre capital de giro e investimento
- Aspectos ligados ao credito
- Crescimento ligado ao investimento

O que são linhas de repasse “Crédito”

- Origem dos recursos que estão sendo emprestados
- Aspectos de recursos públicos
- Política Publicas de indução de atividade

Linhos de financiamento com melhores condições

- Linhas melhores, mais trabalhosa
- Comprovação da utilização para determinados fins

Prepare-se para a sua reunião

- Tenham as informações antes do encontro
- Ambiente para a reunião
- preparação previa
- Informar – as várias formas de comunicar

O que mesmo você quer ?

- Linguagem do banco
- Seja claro em suas necessidades



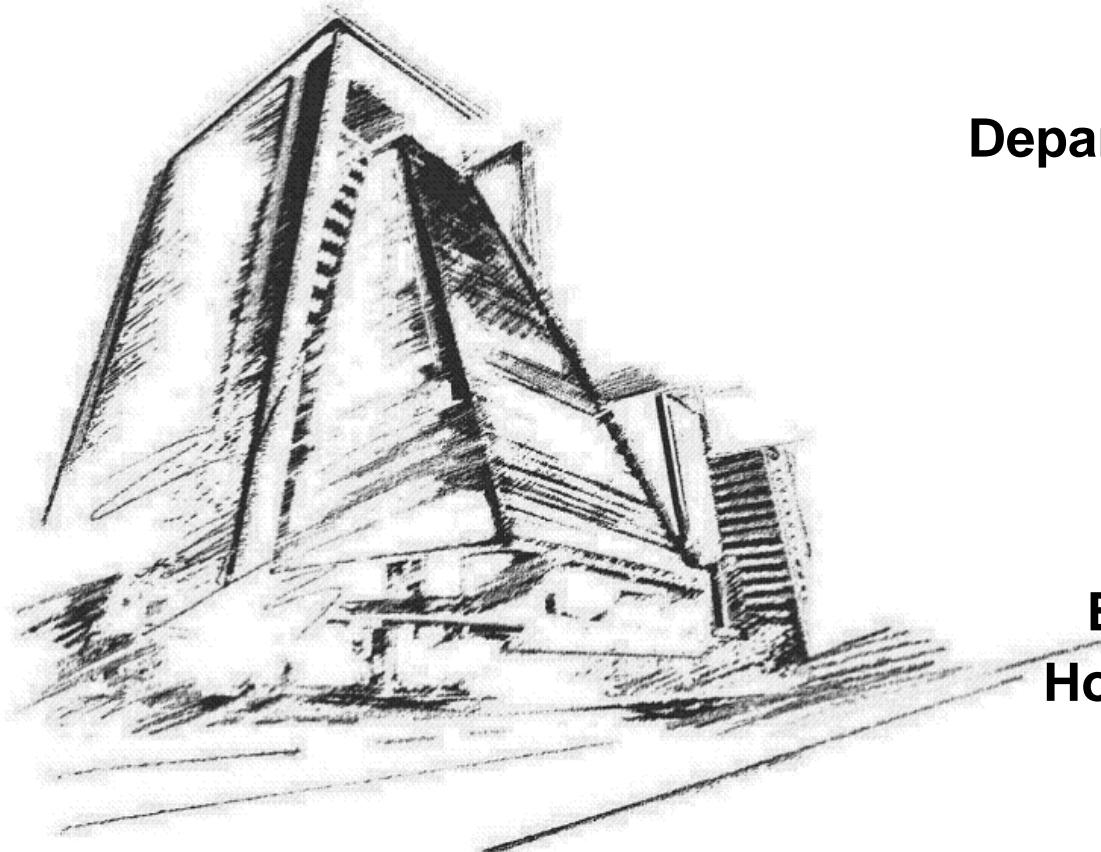
Dicas Práticas

Faça negócio com o banco
Melhore seus processos de comunicação

Preste conta a alguém
(sócio, conselheiro, investidor etc.)

Dicas Práticas

Procure a FIESP/ DEMPI
para ajudar a estabelecer
uma estratégia de financiamento para a sua
empresa

**Departamento da Micro, Pequena e Média
Indústria**

**Av. Paulista, 1313 - 5º andar
01311-923 - São Paulo - SP**

**Telefone: (11) 3549-4267
Fax: (11) 3549-4630**

**E-mail: dempifiesp@fiesp.org.br
Home-Page: <http://www.fiesp.org.br>**

Palestrante : Flávio Jardim Vital